

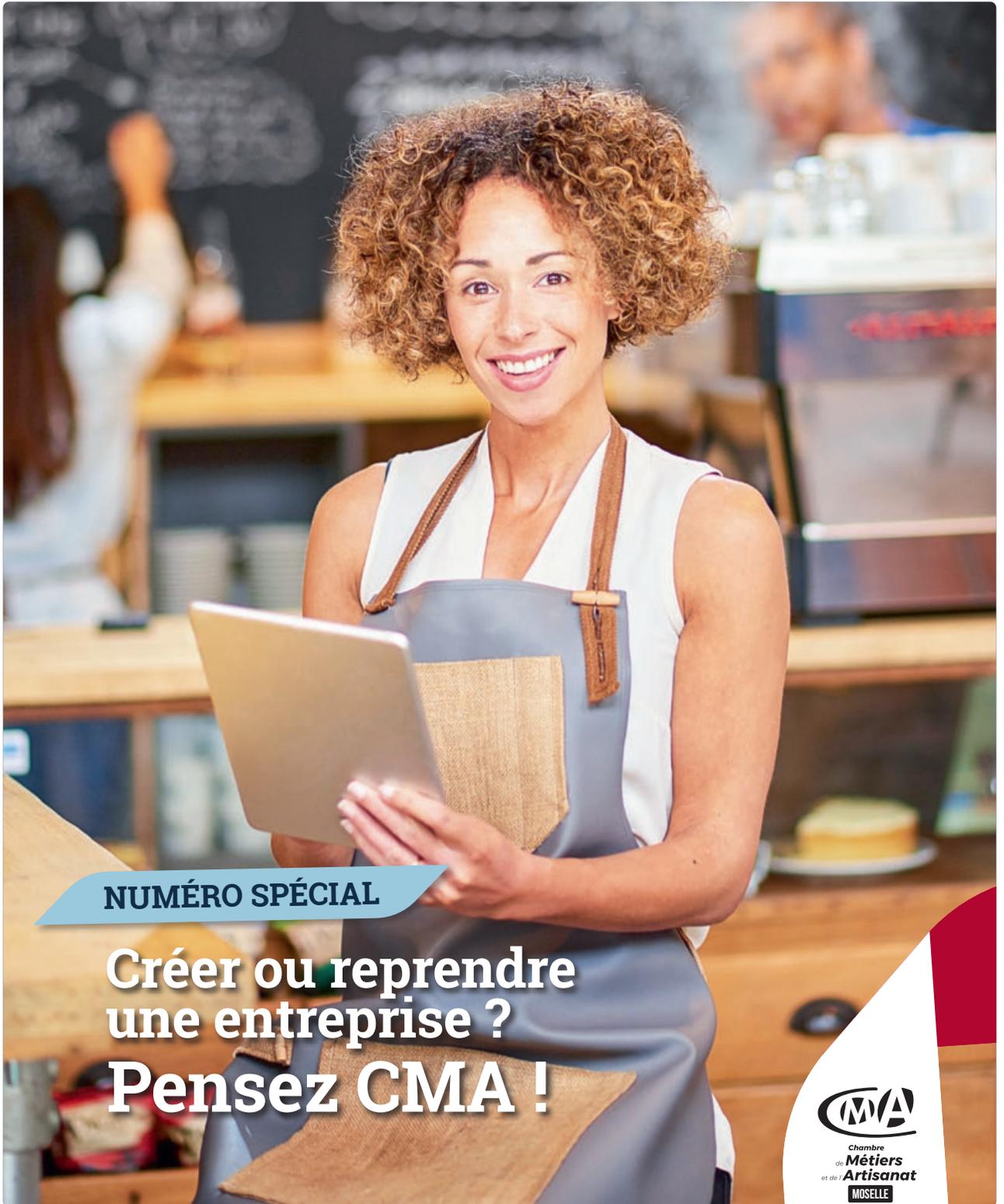
le monde des

artisans

Septembre-octobre 2024 **162**
Bimestriel

Retrouvez dans ce n° toute l'actualité de votre CMA

GRAND EST
Moselle



NUMÉRO SPÉCIAL

**Créer ou reprendre
une entreprise ?
Pensez CMA !**

CMA
Chambre
de
Métiers
et de
Artisanat
MOSELLE





FIDUCIAL
BANQUE

La banque en ligne pensée
pour les artisans

- ✓ Un conseiller professionnel attiré
- ✓ Une **gamme complète** de services bancaires
- ✓ À partir de **12€ HT/mois**

Éluée en 2024 **banque en ligne la moins chère** pour les TPE/PME et les commerçants*

80€ offerts avec le code «**ARTISAN**» pour toute première ouverture de compte**
(Offre valable du 15/09/2024 au 15/11/2024)



09 69 32 33 13

fiducial.fr/BanquePro

*Conformément aux Trophées de la Banque – Tarifs Pros 2024 – Classement des banques en ligne réalisé par MoneyVox : www.moneyvox.fr/banque/trophees-de-la-banque/pro.php
**Voir conditions et mentions légales sur notre site internet : www.fiducial.fr/BanquePro



LES
**OFFRES
ULTIMES**
NISSAN

Nissan
Townstar EV

À partir de
11 800€⁽¹⁾
HT
Bonus 3 000€ et prime à la conversion 6 000€ déduits, sous condition de reprise

**L'ÉLECTRIQUE
MOINS CHER QUE
L'ESSENCE**





(1) Exemple pour un Nissan TOWNSTAR EV FOURGON 45 kWh ACENTA L1H1 avec chargeur embarqué 22 kW neuf, avec l'option pneus tous temps, au prix exceptionnel de 11 800€ HT, remise de 11 680€ HT déduite (au lieu de 32 480€ HT, prix au 01/08/2024), bonus écologique de 3 000€ et prime à la conversion de 6 000€ (conditions sur primealaconversion.gouv.fr) déduits.
Offre non cumulable réservée aux artisans, commerçants, sociétés (hors loueurs, administrations, clients sous protocole), valable du 1^{er} septembre au 31 octobre 2024, dans la limite des stocks disponibles, chez les concessionnaires NISSAN participants, NISSAN WEST EUROPE SAS - nissan.fr
*Limitée à 160 000km

5 ANS
160 000 KM
GARANTIE NISSAN*

NISSAN METZ
71 Av. de Thionville, Metz
03 87 30 00 37 | nissan-metz.fr

NISSAN THIONVILLE
48 Rue de Verdun, Thionville
03 82 34 34 63 | nissan-thionville.fr



Service Client 2024

VOUS AVEZ UN PROJET DE CRÉATION OU DE REPRISE D'ENTREPRISE? PENSEZ CMA!

Entreprendre, c'est avant tout saisir une opportunité, concrétiser une idée. Pour réussir dans cette aventure, il est essentiel d'avoir le bon allié. Votre CMA est cet interlocuteur incontournable. Du premier déclic à l'immatriculation, nous sommes là pour vous accompagner, vous guider et vous donner les clés de la réussite.

Pour votre projet, qu'il s'agisse de création ou de reprise d'entreprise, faites de la CMA votre réflexe gagnant !

UN PARCOURS GUIDÉ, DES EXPERTS À VOS CÔTÉS

Grâce à nos équipes dédiées, nous vous offrons un accompagnement sur mesure, adapté à chaque étape de votre projet. Besoin d'un conseil stratégique, de savoir comment financer votre projet, ou de simplifier vos démarches administratives? Votre CMA est là pour vous faciliter la vie.

LES 5 ÉTAPES CLÉS DE VOTRE RÉUSSITE

Sur la route de votre projet...

1 JE M'INFORME P4

Je consulte les différentes ressources en ligne et je m'inscris à un Atelier de la Créa: un temps d'échange de 2 heures offert par ma CMA! J'aurai toutes les premières informations nécessaires pour bien démarrer.

2 JE M'ORIENTE P6

Je bénéficie d'un entretien personnalisé pour identifier mes besoins et être orienté dans la réalisation de mon projet.

3 JE ME FORME P8

Je consulte les différentes formations et j'y participe selon mes besoins et les recommandations de mon conseiller CMA.

4 JE STRUCTURE MON PROJET P10

Accompagné(e) par mon conseiller, j'avance dans la construction de mon business plan et structure mon offre.

5 J'IMMATRICULE MON ENTREPRISE P12

Je confie les démarches à mon conseiller CMA ou je les réalise moi-même en étant guidé(e) et je déclare mon entreprise.

Suivi de mon entreprise à vie...

BON À SAVOIR

#2000 entreprises
ont été créées ou reprises dans le Grand Est en 2023 grâce à l'accompagnement de la CMA.

76 % des créateurs
accompagnés par la CMA franchissent le cap des 3 ans. Notre accompagnement est gage de pérennité !

DES DISPOSITIFS POUR VOUS APPUYER

✓ Le Chèque Créa : un coup de pouce pour lancer votre projet !

Délivré par la Région Grand Est, bénéficiez de cette aide financière pour faciliter vos premières démarches: étude de faisabilité, conseils juridiques ou business plan... En fonction de votre profil et de votre projet, profitez dès le départ d'un soutien utile et adapté.

✓ Un accompagnement éco-responsable

La CMA Grand Est intègre le développement durable dans l'accompagnement des créateurs et repreneurs. Réduisez votre impact écologique tout en développant un projet pérenne grâce à des solutions adaptées et un suivi écoresponsable.

✓ Un rendez-vous à ne pas manquer : les Salons de l'automne 2024

Les Salons de la création-reprise d'entreprise, organisés et soutenus par votre CMA, sont le lieu idéal pour rencontrer les partenaires essentiels à la réussite de votre projet. Vous y trouverez des conseils, des solutions de financement et des experts pour vous accompagner dans vos démarches. Envie d'en savoir plus? Rendez-vous sur les Salons CMA Grand Est, CMA Moselle et CM Alsace.



CMA Grand Est



CMA Moselle



CM Alsace

L'ARTISANAT, UN SECTEUR D'AVENIR

Avec plus de 200 métiers représentés et une constante évolution, l'artisanat offre des opportunités variées et enrichissantes. En tant que créateur ou repreneur, vous vous inscrivez dans un secteur qui conjugue tradition et innovation, avec un impact fort sur l'économie locale.



Faites le premier pas aujourd'hui : avec la CMA, vous êtes au bon endroit !

1 JE M'INFORME

LES ATELIERS DE LA CRÉA

Un tremplin essentiel pour les futurs entrepreneurs !

Vous rêvez de créer votre propre entreprise ? La CMA vous propose un coup de pouce essentiel avec les Ateliers de la Créa. Gratuits et ouverts à tous, ces rendez-vous sont la clé pour bien débuter dans l'aventure entrepreneuriale !

À quoi servent les Ateliers de la Créa ?

C'est l'occasion parfaite pour poser toutes vos questions et obtenir des conseils pratiques sur des sujets aussi variés que l'étude de marché, le choix du statut juridique, le financement, ou encore les obligations fiscales. De l'idée au projet viable, la CMA vous accompagne à chaque étape pour que votre entreprise ait toutes les chances de réussite.

Pourquoi y participer ?

Prendre part aux Ateliers de la Créa, c'est s'assurer une base solide pour se lancer. Chaque année, des centaines de créateurs d'entreprise en profitent pour concrétiser leurs projets et participer à la dynamique économique locale.



CHIFFRES CLÉS

En 2023,
2628 participants

aux Ateliers de la créa' dans
tout le Grand Est.

Que vous soyez au tout début de votre réflexion ou déjà en pleine démarche, ces ateliers sont faits pour vous, peu importe votre secteur d'activité.

N'hésitez plus et inscrivez-vous !



 Les Ateliers de la Créa :
mettez toutes les chances de votre côté
pour réussir votre projet !

Comment y participer ?

› **En présentiel**, dans toute la région Grand Est, dans les locaux de la CMA près de chez vous.

› **En visioconférence**, pour plus de flexibilité, où que vous soyez et selon vos disponibilités.

Une flexibilité pour répondre au mieux à vos attentes et vous accompagner vers la réussite !



Pour contacter votre CMA de proximité, un seul numéro gratuit : le 3006 !



« UNE VISION CLAIRE ET ORGANISÉE »

MARIE P. SOUHAITE OUVRIR SON SALON D'ESTHÉTIQUE

« Après plusieurs années en tant que salariée dans l'esthétique, j'ai décidé de créer mon propre salon. J'ai contacté la CMA 57 et on m'a proposé de participer à un atelier de la création d'entreprise. Véritable case départ de mon aventure entrepreneuriale, j'ai pu en apprendre davantage sur les étapes essentielles à la création d'entreprise. J'ai maintenant une vision claire et organisée de ce qui m'attend. L'intervention de l'expert m'a vraiment rassurée et motivée à avancer dans mon projet. Je suis sortie de cet atelier avec des informations concrètes pour bien démarrer. C'est un vrai coup de pouce pour tous ceux qui, comme moi, veulent se lancer dans l'entrepreneuriat. »

« Ma retraite ? Pourquoi y penser maintenant ? »

Élise, décoratrice

Justement, pour parler de votre activité et de vos projets plus sereinement, il est important de régler la question de votre retraite : un souci de moins pour l'avenir, pour mieux profiter du présent. C'est tout l'intérêt du Plan d'Épargne Retraite de Médicis : une solution efficace, proposée par une mutuelle engagée auprès des indépendants et entrepreneurs depuis plus de 45 ans.

médicis
Votre mutuelle retraite
Groupe malakoff humanis

mutuelle-medicis.com

RETRAITE DES INDÉPENDANTS :
PARLONS-EN, JUSTEMENT !

2024 - Crédits photo : © SHUTTERSTOCK - Réalisation : Allier les Formes



Communication à caractère publicitaire

Véhicules en stock
disponibles de suite !



NOUVELLE GAMME UTILITAIRE OPEL
100% ELECTRIQUE
PARTENAIRE DE VOS AMBITIONS

Réservez
votre essai !



Pensez à covoiturer. #SeDéplacerMoinsPolluer

OPEL THIONVILLE
140 Rte des Romains - Thionville
03 68 66 81 69
opel-thionville.fr

OPEL METZ
Village de L'Auto - Woippy
03 68 66 81 68
opel-metz.fr



2 JE M'ORIENTE

L'ENTRETIEN INDIVIDUEL AVEC VOTRE CONSEILLER CMA

Un moment clé pour le porteur de projet

À l'issue des Ateliers de la Créa, profitez d'une rencontre avec un conseiller CMA pour un rendez-vous de diagnostic individuel, indispensable pour faire le point et bâtir les fondations solides d'une entreprise pérenne.

Quels sont les points évoqués ?

Lors de ce rendez-vous, de nombreux sujets décisifs pour votre projet sont abordés :

- › l'étude de marché ;
 - › le choix du statut juridique ;
 - › les démarches administratives ;
 - › le financement ;
 - › ainsi que les obligations fiscales et sociales.
- Chaque entretien est l'occasion de poser un maximum de questions et d'obtenir des réponses précises, adaptées à sa situation personnelle et à ses besoins.

Comment se passe un entretien individuel ?

Le déroulement de l'entretien est **simple** et **structuré**.

#1

Votre conseiller analyse votre projet et vos attentes.

#2

Votre conseiller propose des solutions personnalisées et adaptées au projet.



DORINE DUJARDIN

Conseillère Entreprises (52)

« Pendant les Ateliers de la Créa, le porteur de projet reçoit des informations générales concernant la création d'entreprise : cette réunion d'information gratuite, lui donne une vue d'ensemble et répond à ses premières questions. L'entretien individuel après l'atelier permet de reprendre les points utiles à son projet. On l'écoute et on lui apporte des conseils personnalisés. Pendant cet échange, on peut lui proposer des prestations ciblées et adaptées à sa situation. Préconiser les formations nécessaires, reprogrammer un accompagnement personnalisé pour travailler son projet si besoin. »



LE PLUS CMA!

L'avantage de ce rendez-vous individuel est de **guider le porteur de projet dans ses choix stratégiques**, tout en lui fournissant des outils pratiques pour réussir son lancement. Une **opportunité également d'évaluer la viabilité du projet et de déterminer les prochaines étapes à franchir**.



CONTACTEZ VOTRE CMA! Pour prendre rendez-vous et bénéficier de cet accompagnement personnalisé, contactez votre CMA au 3006 (Appel local et gratuit).

« JE ME SUIS SENTIE GUIDÉE GRÂCE À LA CMA »

APOLLINE BECQUET

« J'ai été salariée pendant dix ans dans l'esthétique et, à l'occasion d'un déménagement dans la Meuse, j'ai décidé de me mettre à mon compte. Je n'avais aucune connaissance de ce qu'il fallait faire pour s'installer : pour moi c'était très flou. Je suis tout de suite allée à la CMA. Le rendez-vous individualisé m'a permis d'y voir plus clair. Une conseillère m'a bien expliqué l'ensemble du parcours, les démarches. J'ai été accompagnée à toutes les étapes et comme j'ai bénéficié d'un Chèque Créa (voir p.03) grâce au partenariat entre Conseil régional et CMA, l'accompagnement a été pris en charge, de même qu'un suivi post création après mon installation. J'ai suivi le pack micro, et j'ai pu avancer sur ma planification financière en rendez-vous personnalisé. Je me suis sentie vraiment guidée et j'apprécie la disponibilité de ma conseillère CMA. Je pouvais lui faire un mail à la moindre question et elle m'apportait des réponses. 4 mois après la création, je l'ai revue pour ajuster le projet, tout se passe bien. »

DEUXIÈME FORUM FRANCO ALLEMAND DE METZ

L'INDUSTRIE AUTOMOBILE
DE DEMAIN

12
NOVEMBRE
2024 CENTRE
DE CONGRÈS
ROBERT
SCHUMAN
DE 10H À 17H

Tables rondes, débats,
échanges avec des
universitaires, des industriels,
des acteurs politiques et
institutionnels, exposition de
voitures de prestige...

Pour vous inscrire



bit.ly/3ZopaO7



En collaboration avec



Création graphique : Doccom multimedial - Ville de Metz et Metz Métropole - Septembre 2024.

COMMUNIQUEZ DANS

TOUTE L'ACTU
DU RÉSEAU DES CMA

le monde des
artisans



Le magazine de référence de l'artisanat

VOTRE CONTACT

Cédric Jonquières 06 10 34 81 33
cedric.jonquieres@orange.fr



Ce magazine est
une marque du groupe

TÉMA

LE MONDE DES ARTISANS N° 162 - SEPTEMBRE-OCTOBRE 2024. Édition Grand Est. Président du comité de rédaction: Christophe Richard. **Pages locales:** Isabelle Aubertin, Sophie Bougie-Provot, Camille Carré, Estelle Klein, Joachim Morgenthaler, Claire Thiebaut, Sacha Triki. Avec le concours rédactionnel des Chambres de Métiers et de l'Artisanat du Grand Est. **Éditeur délégué:** Stéphane Schmitt. **Rédaction:** Tél. 06 65 62 28 85, e-mail: lemondedesartisans@groupe-atc.com. **Secrétariat de rédaction:** Pixel6TM (Marine Anthony). **Rédaction graphique:** Pixel6TM (Jennifer Neisse). **Publicité:** Stéphane Schmitt (Tél. 06 03 80 24 86, email: s.schmitt@groupe-atc.com) et Cédric Jonquières (Tél. 06 10 34 81 33, e-mail: cedric.jonquieres@orange.fr). **Photographies:** © CMA Grand Est sauf mention contraire. En couverture: Canva. **Promotion diffusion:** Shirley Elter (Tél. 03 87 69 18 18). Tarif d'abonnement 1 an. France: 9 euros. Tarif au numéro: 1,50 euro. À l'étranger: nous consulter. **Conception éditoriale:** Tema6TM (Tél. 03 87 69 18 01). **Fabrication:** Pixel6TM (Tél. 03 87 69 18 18). **Éditeur:** Média et Artisanat SAS appartenant à 100 % à ATC, 23 rue Dupont-des-Loges, BP 90146, F-57004 Metz cedex 1 (Tél. 03 87 69 18 18, fax 03 87 69 18 14). **Président et directeur de la publication:** François Grandidier. **N° commission paritaire:** 0326 T 86957. **ISSN:** 1271-3074. **Dépôt légal:** à parution. **Impression:** Imprimerie Léonce Déprez - allée de Belgique - 62128 Wancourt.

3 JE ME FORME

LE PARCOURS CRÉATEUR

Des stages modulaires

Vous allez créer ou reprendre une entreprise. Vous devez mettre toutes les chances de votre côté pour garantir la réussite de votre projet. Pour cela, un socle de compétences solides, dans différents domaines comme la gestion, la comptabilité, la fiscalité, la commercialisation... est indispensable.

« Le plus CMA » : choisissez le pack qui vous correspond !

5 packs sont disponibles pour répondre à tous les profils d'entrepreneurs.



Profitez du Parcours Créateur et de son éventail de formations à distance ou en présentiel, choisissez ce que vous préférez !



Formation certifiante



À suivre en présentiel



Disponible en e-learning

NOS PACKS PARCOURS CRÉATEUR



Pack Micro

Créer sa micro entreprise

2 jours

280 €

Le Pack Micro

Spécialement dédié aux micro-entrepreneurs, ce pack vous propose :

- › d'obtenir les informations nécessaires sur ce régime,
- › de vérifier que ce statut correspond à votre projet,
- › de comprendre les mécanismes financiers.

Objectifs :

- › mettez en place une organisation administrative et comptable efficace,
- › maîtrisez le calendrier de vos échéances fiscales,
- › découvrez les démarches d'immatriculation à effectuer pour une création en toute sécurité.



Pack les Essentiels

Créer son entreprise hors micro

2 jours

280 €

Le pack « Les Essentiels »

Faites le tour des informations incontournables pour lancer votre activité :

- › vérifiez la viabilité économique et financière de votre entreprise,
- › appréhendez les obligations fiscales et sociales de votre entreprise.

Objectifs :

- › maîtrisez les mécanismes financiers de base,
- › réalisez simplement ses démarches d'immatriculation en ligne et en toute sécurité.

* L'ensemble de nos prestations peut varier selon les territoires. Pour plus d'informations, contactez-nous au 3006.

« UNE FORMATION RÉELLEMENT ENRICHISSANTE »

JONATHAN BACH

« Je suis mécanicien automobile depuis 25 ans, et j'ai toujours souhaité avoir mon propre garage! Mon projet: ouvrir un self-garage moto d'ici juin 2025. Avec la CM Alsace, j'ai suivi la formation « Créer, gérer et développer sa TPE-PME ». Sur 5 jours, j'ai appris toutes les démarches, les coûts et la gestion nécessaires pour pouvoir créer mon entreprise. Ce fut réellement enrichissant. De plus, j'ai pu financer intégralement ma formation avec mon CPF. Je reviendrai bientôt me former avec la CMA pour pouvoir améliorer mes compétences en gestion administrative par exemple. »



SABINE FRICAN

Conseillère création (67)

« En tant que conseillère création, j'ai en charge l'animation du stage. Que les stagiaires soient en phase de préparation de leur projet ou qu'ils aient déjà démarré, ils sont tous les bienvenus dans cette formation. En deux jours, les participants sont amenés à comprendre les aspects juridiques, sociaux, fiscaux, financiers et les obligations comptables. Une mise en pratique pour la partie financière est prévue, nous faisons une simulation chiffrée, soit fictive soit basée sur un cas concret soumis par l'un des participants. À l'issue de la session, les stagiaires ont toutes les clés pour démarrer et gérer au quotidien leur micro-entreprise. »



Pack Commercial

Trouver vos clients et booster vos ventes

2 jours

280 €

Le pack Commercial

Avec ce pack, obtenez les clés d'une relation clients efficace et découvrez comment trouver vos clients en étudiant son marché, tout en se démarquant de ses concurrents.

Objectifs:

- › créez des outils de communication adaptés,
- › sélectionnez des circuits de distribution pertinents,
- › utilisez le Web 2.0 dans le développement de l'activité.



Pack Gestion

Toutes les clés pour bien gérer son entreprise

3 jours

420 €

Le pack Gestion

Zoom sur la mise en place d'une organisation administrative et comptable efficace!

Objectifs:

- › appréhendez les incidences fiscales, sociales et financières du choix du statut de l'entreprise,
- › construisez un plan de financement.



Pack Premium

Créer, gérer et développer sa TPE - PME

5 jours

P. Commercial + P. Gestion

700 €

Le pack Premium

La solution la plus complète pour bien démarrer votre entreprise:

- › choisissez le bon statut,
- › maîtrisez la gestion financière quotidienne,
- › découvrez les techniques pour trouver des clients et mettre en place un plan d'actions commerciales efficace.

Objectifs:

- › identifiez les opportunités de la Responsabilité Sociétale des Entreprises (RSE),
- › maîtrisez le calendrier de vos échéances fiscales,
- › découvrez les démarches d'immatriculation à effectuer pour une création en toute sécurité.



POUR ALLER PLUS LOIN

Ne vous arrêtez pas à l'une de ces formations mais construisez votre plan de formation sur mesure avec votre CMA! Toutes nos formations sont modulaires et peuvent être choisies « à la carte ». En fonction de votre parcours passé et de vos objectifs à atteindre, profitez de notre offre de formations pour développer de nouvelles compétences et compléter celles déjà acquises. Bureautique, marketing, comptabilité ou développement commercial, de nombreux univers, utiles au lancement de votre activité mais également à son développement pour l'avenir... **Contactez un conseiller au 3006.**

* L'ensemble de nos prestations peut varier selon les territoires. Pour plus d'informations, contactez-nous au 3006.

4 JE STRUCTURE MON PROJET

L'ACCOMPAGNEMENT PERSONNALISÉ CMA

Booster votre projet !

Après nos ateliers et formations, profitez de conseils sur mesure pour affiner et finaliser votre projet. En quelques rendez-vous avec votre conseiller CMA, construisez une feuille de route claire pour démarrer sur les chapeaux de roues. À travers 5 questions, structurez et consolidez votre projet avec votre conseiller.

Mon projet est-il fait pour moi?

- › Avez-vous les compétences nécessaires ? Si non, peut-être une formation est-elle à envisager.
- › Avez-vous les fonds nécessaires ? Si non, nous ajusterons le projet si besoin.
- › Votre situation personnelle est-elle compatible avec ce projet ? Nous passerons en revue ces points essentiels ensemble.

Quel est le potentiel économique de mon projet?

- › Votre environnement de marché est-il favorable ? Ensemble, analysons réglementation, législation et opportunités.
- › Comment atteindre vos clients ? Nous définirons votre stratégie marketing et commerciale.
- › Comment se positionne la concurrence ? Votre conseiller CMA sera à vos côtés pour étudier les pratiques de vos concurrents et affiner votre approche.



LE PLUS CMA!

Un parcours en plusieurs étapes pour une pérennité garantie! Créer une entreprise, ce n'est pas naturel, ce n'est pas intuitif: pour pérenniser l'entreprise et ne pas risquer de perdre de l'argent, il est indispensable d'avoir une vision claire des coûts et une stratégie commerciale et financière solide.

Quel est le coût de lancement et quels sont mes moyens?

- › Quels investissements initiaux seront nécessaires ?
- › Quelles seront les charges récurrentes (assurances, salaires, matières premières, loyer...)? Nous établirons une étude financière détaillée pour planifier vos finances.

Mon projet est-il rentable et viable?

Créez rapidement votre prévisionnel financier et les outils nécessaires à votre gestion comptable et profitez ainsi d'une vision claire de la viabilité de votre projet ou du besoin éventuel d'ajuster vos prévisions.



« S'ENTOURER DES BONS CONSEILS

ET DÉFINIR SA STRATÉGIE AU DÉPART »

MÉLODIE MAYBON

« Au moment où je me suis installée à Nogent-l'Abbesse (Marne), j'ai créé l'entreprise pour déstocker ce que je fabriquais: mais j'ai vite compris que pour vivre de mon travail, je manquais de stratégie. J'ai tout repris à zéro après avoir bénéficié d'un entretien avec mon conseiller CMA. Il m'a éclairée notamment sur le marketing, le positionnement. Cela m'a permis de comprendre qu'avant de passer à l'action, il faut bien préparer son projet d'entreprise en amont, identifier l'objectif de l'entreprise afin de développer les outils adaptés. Après un diagnostic à 360° de mon entreprise, mon conseiller a vite analysé ce qui n'allait pas dans ma démarche du moment; il m'a expliqué notamment comment cibler le public pour mes créations d'artisanat d'art, le comprendre et parler son langage pour adapter mon argumentation et aboutir à la vente... la CMA a été l'interlocuteur qui m'a permis de prendre de la hauteur sur mon entreprise et déceler mes points forts et mes points faibles. »



DAVID SERNEELS

Conseiller Entreprises (54)

« Lors du rendez-vous avec le porteur de projet, je commence par lui présenter la CMA et les différents services que nous proposons. Ensuite, je lui demande de se présenter et de parler de son projet, je vérifie la cohérence homme-projet (qualification, expérience...). J'évalue la maturité du projet et lui donne des premières recommandations sur l'étude de marché, le business plan, etc. Pendant les différents rendez-vous, nous construisons ensemble un plan d'affaires et un plan d'action, pour que le créateur mène à bien son projet entrepreneurial. Au besoin, je le redirige vers le service formation ou formalités. »



ET APRÈS?

Votre entreprise est immatriculée, votre activité est lancée, votre plan d'affaires va vous permettre de contrôler régulièrement les écarts entre cette feuille de route et la réalité, pour réajuster la planification financière. Mais votre CMA ne vous abandonne pas! Votre conseiller vous apporte un suivi après la création de votre entreprise, après 3 mois d'exercice: l'occasion d'apporter un regard extérieur sur cette première période. « C'est rassurant pour le dirigeant, cela permet de préparer la suite et de réajuster la feuille de route, la stratégie, d'apporter des conseils ou des préconisations adaptés. Ce suivi est utile sur les trois premières années d'existence, car elles sont décisives pour la pérennité de l'entreprise », explique Antoine, conseiller CMA dans les Vosges. Un suivi Post-Créa peut être assuré dans le cadre d'un Chèque Créa (voir page 3): sont éligibles les demandeurs d'emploi suivis par France Travail désireux de créer une entreprise et les créateurs de moins de trente ans et les salariés ayant bénéficié d'une reconversion pour créer une entreprise.

Quel statut juridique et social choisir?

En fonction de votre projet, nous vous recommanderons la forme juridique, le régime fiscal et le régime social les plus adaptés. Pas d'inquiétude si vos premiers choix doivent évoluer: il est encore temps de faire les ajustements nécessaires pour garantir le succès de votre projet. Grâce à cette préparation en 5 points, votre plan d'affaires est validé! Vous êtes prêt à rencontrer des financeurs: banques, organismes locaux, prêts d'honneur, subventions... Votre conseiller CMA est aussi présent pour vous aider à faire les bonnes connexions pour financer votre projet.



Avec votre CMA, passez de l'idée à la réalité et lancez-vous avec confiance !



5 J'IMMATRICULE MON ENTREPRISE

VOTRE PROJET EST PRÊT

Vous souhaitez passer à la dernière étape ?

Depuis le 1^{er} janvier 2023, toutes les formalités d'entreprise doivent obligatoirement être déclarées sur le guichet unique. Pour simplifier vos démarches, sécuriser vos formalités et gagner du temps, la CMA vous propose son service d'accompagnement personnalisé.

Mon coach Formalités

Sécurisez vos démarches

avec l'appui d'un expert formalités de votre CMA

Mes formalités clés en main

Gagnez du temps,

en confiant vos démarches à un expert

En quelques mots...

En atelier collectif, un expert en formalités et création d'entreprise vous accompagne :

- Pour préparer vos démarches d'immatriculation en ligne
- Pour vérifier vos pièces justificatives dont la qualification professionnelle
- Pour le suivi auprès des organismes tiers (Urssaf, INSEE, CCI...)

Après votre immatriculation, participez à nos ateliers bilan pour échanger entre entrepreneurs !

Les + de cette offre

- Gain de temps grâce à l'accompagnement apporté dans la préparation, la saisie et le suivi
- Sécurisation de vos choix en matière d'options fiscales et sociales
- Création d'un réseau de nouveaux entrepreneurs

En quelques mots...

En accompagnement individuel :

- Le choix de vos options fiscales et sociales
- Recueillir les pièces justificatives dont la qualification professionnelle
- Suivre l'avancement de votre dossier auprès de différents organismes (Urssaf, INSEE...)

Après votre immatriculation, participez à nos ateliers bilan pour échanger entre entrepreneurs !

Les + de cette offre

- Réalisation de vos formalités à votre place
- Accompagnement personnalisé par un conseiller en contact direct
- Prise en charge de votre immatriculation en ligne

Tarif atelier collectif*

54 € HT

Tarif accompagnement individuel*

- Entreprise individuelle et micro-entreprise Immatriculation **79 € HT**
- Société Immatriculation **113 € HT**

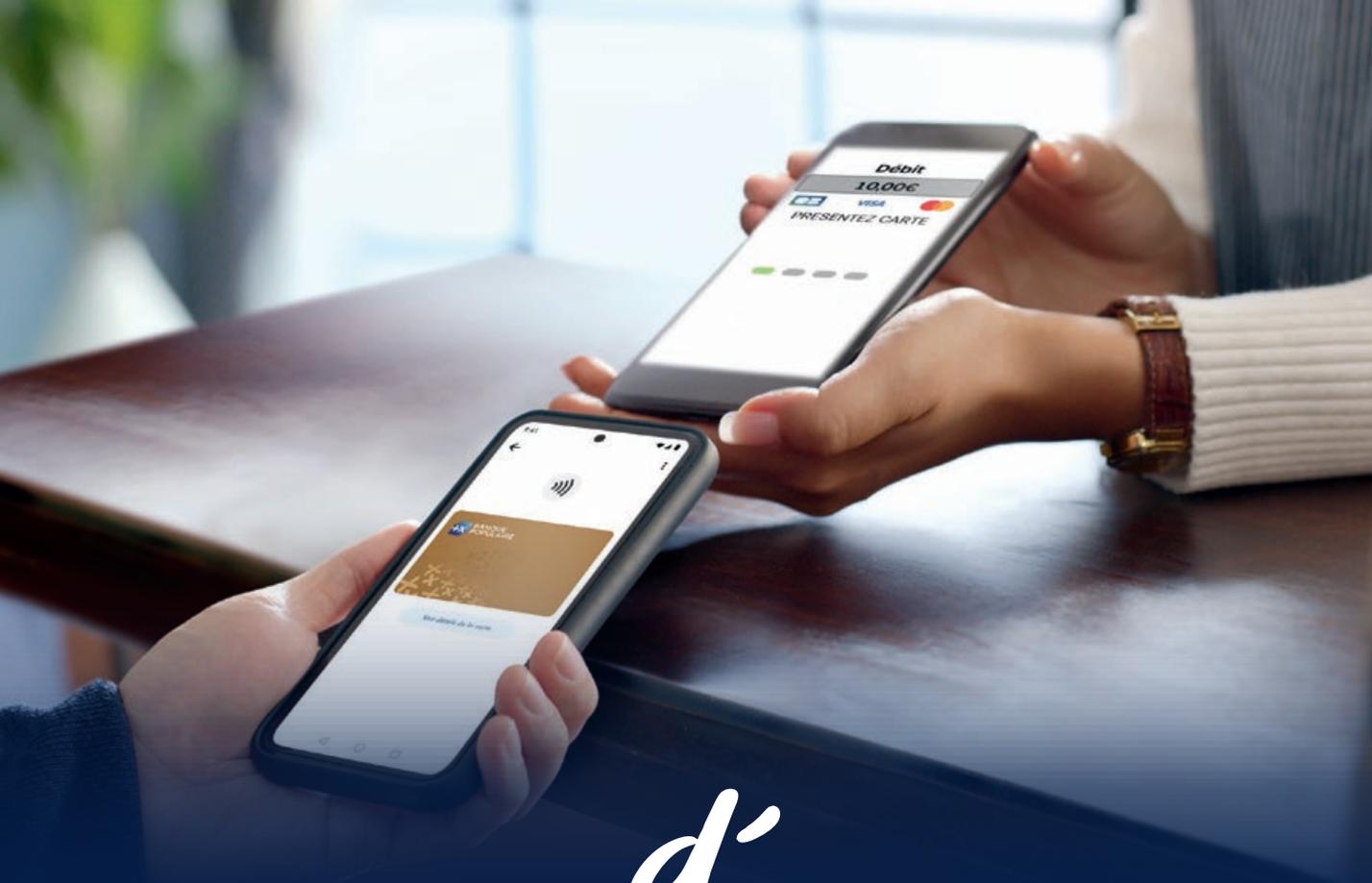
* Droits légaux non inclus. L'ensemble de nos prestations peut varier selon les territoires. Pour plus d'informations, contactez-nous au 3006.

Au terme de cette procédure, vous recevrez votre numéro SIRET et pourrez démarrer votre activité ! Assurez-vous de bien conserver ce numéro, car il vous sera demandé pour toutes vos démarches administratives et fiscales. **Félicitations ! Vous avez créé votre entreprise !**

**« JE SUIS PASSÉ DE SALARIÉ À CHEF D'ENTREPRISE
ARTISANALE EN BOUCHERIE CHARCUTERIE »**

ANTOINE CHARLOT

« Pour mon immatriculation, j'ai tout de suite décidé de m'adresser au service Formalités de la chambre de métiers et de l'artisanat. Dans mon entourage, on m'a dit : « Va à la CMA, ils s'occupent de tout. » Je suis venu une première fois pour un entretien ; je suis revenu apporter les papiers, et c'était fait ! J'ai pu démarrer mon activité 5 jours après mes premières démarches. Je n'ai même pas essayé de faire la procédure sur Internet : je ne voulais pas perdre du temps avec ça, je n'y connais rien. Avec la CMA, cela a été facile et rapide. »



d' **UN SMARTPHONE** à **UN TERMINAL DE PAIEMENT**



**PROFESSIONNELS, DÉCOUVREZ TAP TO PAY, LA SOLUTION INNOVANTE POUR ENCAISSER LES RÉGLEMENTS DE VOS CLIENTS AVEC VOTRE SMARTPHONE.*
FLASHEZ CE QR CODE POUR EN SAVOIR PLUS.**

**BANQUE POPULAIRE
ALSACE LORRAINE CHAMPAGNE**



la réussite est en vous

Document à caractère publicitaire et sans valeur contractuelle.

* Sous réserve de compatibilité, voir conditions sur www.banquepopulaire.fr

Banque Populaire Alsace Lorraine Champagne, société anonyme coopérative de Banque Populaire à capital variable régie par les art L.512-2 et s. du CMF et l'ensemble des textes relatifs aux Banques Populaires et aux établissements de crédit.
Siège social : 3 rue François de Curel - 57000 Metz - 356 801 571 RCS Metz - sté de courtage et intermédiaire en assurances inscrite à l'ORIAS sous le n° 07 005 127. Crédit photo : Getty Images.

Reprendre une entreprise, C'EST ENTREPRENDRE!

Lorsqu'on pense à créer son entreprise, on ne pense pas toujours à la reprise. Pourtant, cette option présente de nombreux avantages :

- › vous avez accès à des informations clés pour monter et financer votre projet,
- › vous pouvez démarrer immédiatement,
- › vous bénéficiez d'un historique d'activité.

La reprise est une option particulièrement intéressante pour ceux qui possèdent des compétences dans le métier ou qui sont naturellement portés vers la gestion. Votre CMA vous accompagne dans cette démarche.

1

Trouver l'entreprise idéale

La CMA dispose d'un vaste réseau régional et d'un fichier d'entreprises prêtes à être transmises, confiées par des artisans cédants. Si vous avez des critères précis, votre conseiller peut aussi prospecter pour trouver l'entreprise adaptée à vos attentes.

Rendez-vous sur Transmission/Reprise d'Entreprises - Transentreprise

2

Un accompagnement sur mesure

Après avoir identifié l'entreprise qui vous intéresse, bénéficiez de l'expertise de votre conseiller CMA pour sécuriser votre projet :

- › mettez en forme votre projet en définissant vos attentes, qualifications et contraintes,
- › analysez les forces et faiblesses de l'entreprise à reprendre, avec l'aide objective de votre conseiller : potentiel de développement, charges, etc.,
- › établissez un plan d'actions, en priorisant les démarches : mise en relation avec notaires, banques, présentation des dispositifs de passation, aides financières et formations adaptées pour monter en compétences.



JEAN-BAPTISTE VAUCHÉ

Conseiller économique spécialisé en reprise (88)

« Nous recevons les repreneurs en entretien individuel pour évaluer leur projet car chaque cas est unique. Mon rôle est de m'assurer que les attentes du repreneur correspondent au potentiel de l'entreprise, que j'analyse objectivement. Nous accompagnons les salariés de l'artisanat dans leur transition vers la gestion d'entreprise. »



LA REPRISE, DES ATOUTS CERTAINS

Avec la reprise d'entreprise, vous disposez dès le départ de nombreux éléments concrets pour réussir :

- › données comptables, chiffre d'affaires et capacité de production,
- › capital de confiance auprès des financeurs,
- › soutien technique du cédant.

Vous démarrez rapidement avec :

- › une équipe déjà en place,
- › une clientèle existante,
- › une notoriété et une image de marque,
- › un outil de production opérationnel.

Consultez dès à présent les offres sur votre territoire :



**« QUAND MON PATRON A DÉCIDÉ DE CÉDER LE GARAGE,
JE ME SUIS POSITIONNÉ POUR REPRENDRE »**

MAXIME GUILLAUME

« Grâce à la CMA, j'ai été guidé dans toutes les démarches. Mon conseiller m'a aidé à monter le plan de financement, m'a mis en contact avec des structures comme Initiative Aube et m'a accompagné jusqu'à la présentation de mon dossier devant un jury d'experts. Il m'a aussi conseillé sur les ateliers pour améliorer mes compétences en gestion. »





Entre PROS une histoire de CONFIANCE !

Depuis 70 ans, MAAF PRO
est à vos côtés pour
vous conseiller et vous
accompagner dans votre
vie professionnelle comme
dans votre vie privée.



MAAF disponible pour vous



en agence

Prenez rendez-vous sur
maaf.fr ou sur l'appli mobile
MAAF et Moi



au téléphone

3015 Service & appel
gratuits
du lundi au vendredi de 8h30 à 20h
et le samedi de 8h30 à 17h.



sur votre espace client

Sur maaf.fr et l'appli mobile
MAAF et Moi





VOUS AVEZ DE L'ÉNERGIE POUR FAIRE CUIRE 305 BAGUETTES ?

NOS CHARGÉS D'AFFAIRES ONT
L'ÉNERGIE QU'IL VOUS FAUT !

Électricité et gaz pour les professionnels et
conseils sur energem.fr ou au [09 69 39 02 39](tel:0969390239)



energem

L'énergie des pros



uem

L'énergie est notre avenir, économisons-la !